



BRENNPUNKTE // COMPACT

Informationen für unsere Geschäftsfreunde

März 2012



Liebe Geschäftsfreunde,

Heizen war gestern – heute ist Hybrid: Unter dieser provokanten Überschrift haben wir im letzten Jahr unsere Überzeugung auf den Punkt gebracht: Wir glauben zwar fest an die Zukunft der fossilen Energieträger Öl und Gas im Bereich der Gebäudeheizung, und zwar vor allem in Form von energiesparender Brennwertechnik. Doch diese Systeme müssen mehr und mehr um erneuerbare Energien ergänzt werden, um Hausbesitzern einen Ausweg aus der Heizkostenspirale aufzuzeigen und zugleich die Klimaschutzziele zu erreichen. Das ist auf dem Neubausektor ohnehin vorgeschrieben. Aber unser gemeinsamer Markt ist vor allem die Sanierung: Erhebungen des BDH zufolge entsprechen mehr als 13 Millionen Heizungsanlagen nicht dem Stand der Technik. Ein fast unglaubliches Potenzial, das Sie sich nicht zuletzt mithilfe der innovativen Hybridtechnik von MHG erschließen können. Denn angesichts steigender Energiepreise schöpfen Sie derzeit bei Ihrer Überzeugungsarbeit gegenüber Endkunden bei den Argumenten aus dem Vollen.

Ihr

Markus Niedermayer

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'M. Niedermayer', written in a cursive style.

Zeit zum Umdenken: Heute ist Hybrid

Wer Hybrid nicht kennt, hat die Zeit verpennt: Denn wer jetzt seinen Kunden nicht offensiv Möglichkeiten zur Einbindung erneuerbarer Energien anbietet, verschenkt die Chance zum Verkauf einer höherwertigeren Anlage. Gleichzeitig bleibt dem Kunden die Chance, sich von den steigenden Energiepreisen unabhängiger zu machen, verwehrt. Das Minimalziel sollte bei der Sanierung daher der Verkauf eines Brennwertkessels in Verbindung mit einer thermischen Solaranlage sein – also die „kleine“ Hybridlösung. Vorausgesetzt natürlich, der Kunde ist beratungsoffen, was aber nicht zuletzt auch durch verkäuferisches Geschick und schlagkräftige Argumente befeuert werden kann.

MHG als Pionier

Der Königsweg im Rahmen der Anlagensanierung ist jedoch ein Vollhybrid-Gerät, so wie es derzeit von der MHG als Pionierunternehmen auf dem Hybridsektor angeboten wird. Denn die MHG hat als erster Heiztechnik-Anbieter die vom Automobil bekannte Hybridtechnik in den Heizungskeller geholt.

Hybrid – was heißt das eigentlich?

Schon seit Langem ist der Begriff „Hybrid“ in aller Munde. Er stammt aus dem Lateinischen („Hybrida“) und steht für etwas „Gebündeltes, Gekreuztes oder Gemischtes“. Heute bezeichnet man damit ein System, bei dem zwei Technologien miteinander kombiniert werden.



WIKIPEDIA
Die freie Enzyklopädie

Hybrid

Der Ausdruck **Hybrid** bedeutet

„etwas Gebündeltes, Gekreuztes oder Gemischtes“.

Es stammt ab von dem **lateinischen** Fremdwort

griechischen Ursprunges *Hybrida*.

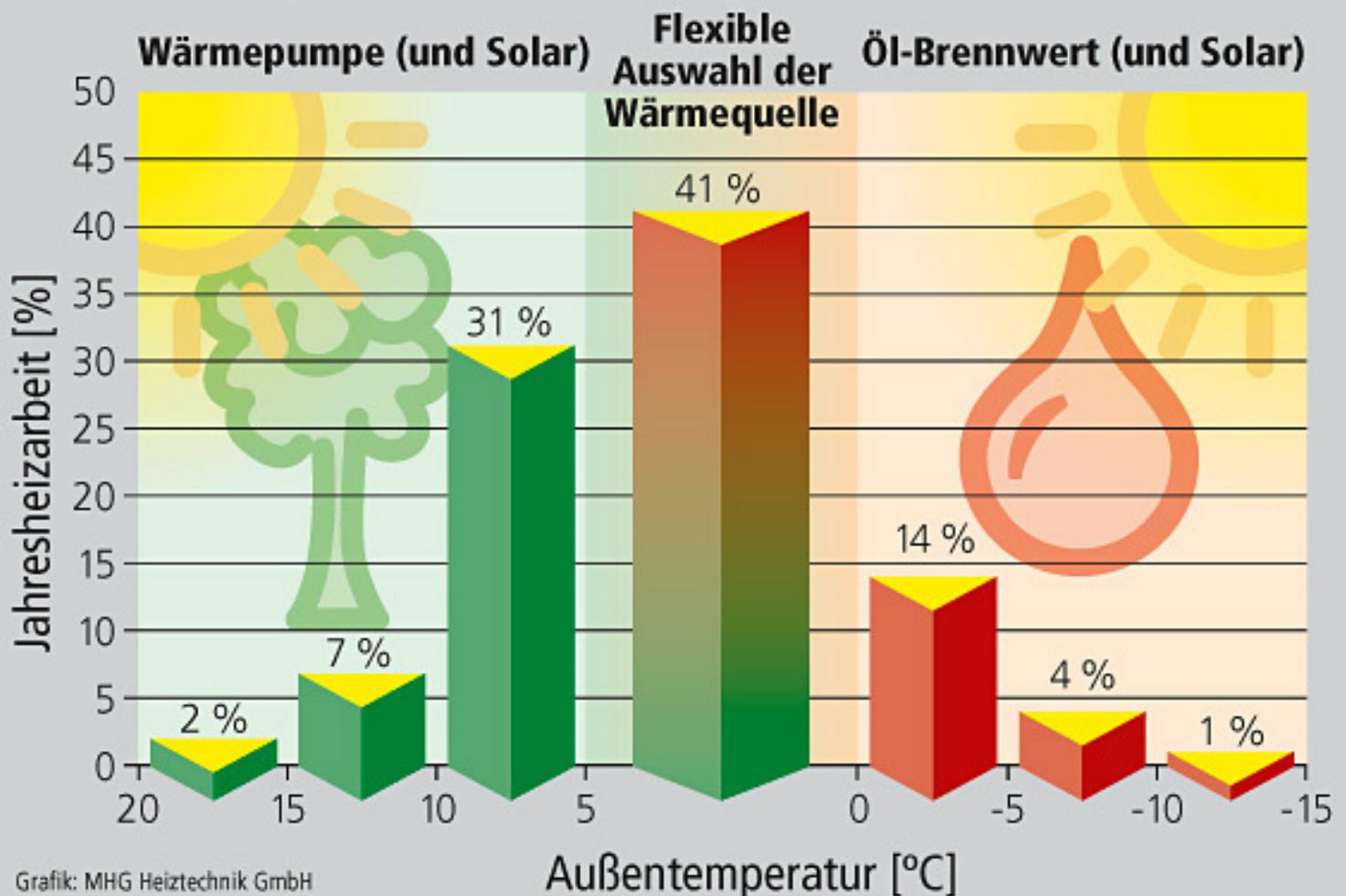
Drei Geräte, ein Prinzip

Die Vorstellung der 2008 entwickelten Hybrid-Wärmezentrale ThermiPro kam einer Sensation gleich und sorgte in der Heiztechnik-Branche für erhebliches Aufsehen. Erstmals wurden hier eine Luft/Wasser-Wärmepumpe, ein Gas-Brennwertkessel und ein Solarpufferspeicher in einem kompakten Gehäuse kombiniert. Durch die Möglichkeit zur Einbindung eines Kaminofens konnten bis zu drei erneuerbare Energieträger an einer Anlage eingesetzt werden.

Mit der EcoStar Hybrid und der ThermSelect® hat die MHG in den Folgejahren weitere Hybridgeräte auf den Markt gebracht, wobei der Grundgedanke bei allen Lösungen gleich ist:

Sie sollen auch Besitzern von Altbauten die Möglichkeit eröffnen, sich unabhängiger von den ungewissen Preisentwicklungen bei Öl und Gas zu machen und bis zu 80 Prozent der Jahresheizarbeit mit Gratis-Wärme aus der Umwelt erledigen.

EcoStar Hybrid: Aufteilung der Jahresheizarbeit



Bei allen drei Geräten übernimmt diesen Teil eine energieeffiziente Luft/Wasser-Wärmepumpe, bei der ThermSelect® kommt statt eines Brennwertkessels noch eine Sole/Wasser-Wärmepumpe hinzu.

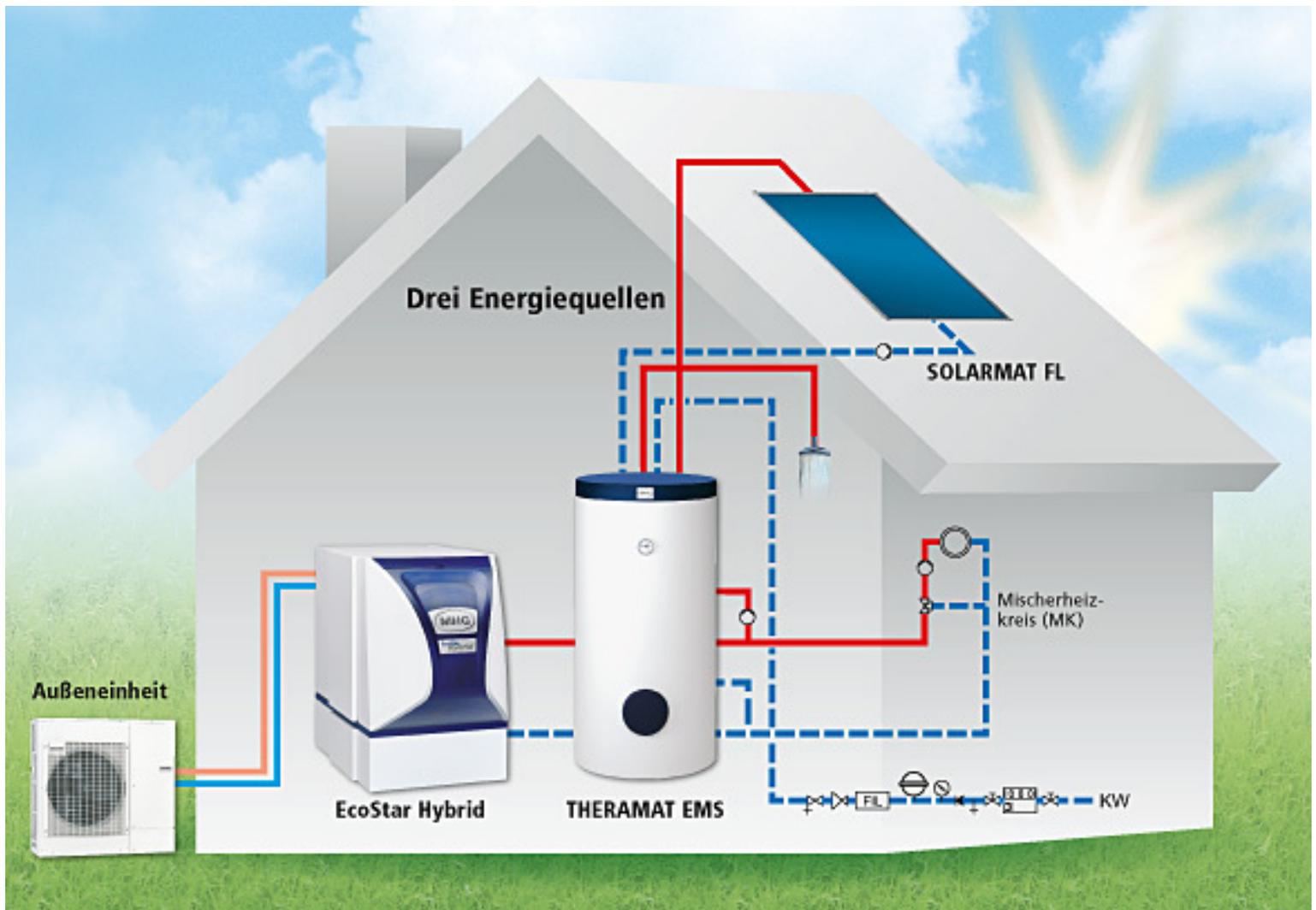
Mit anderen Worten: Die innovative Hybridtechnik von MHG macht auch im schlechter gedämmten Altbau den Weg frei für die Nutzung der Wärmepumpe, die dort als Monogerät gar nicht oder nur auf Kosten eines hohen und damit unwirtschaftlichen Stromverbrauchs betrieben werden könnte.

Alle Hybridgeräte von MHG sind mit ihrer integrierten Systemregelung zudem optimal für die Einbindung einer thermischen Solaranlage vorgerüstet, sodass jederzeit eine weitere erneuerbare Energiequelle integriert werden kann.



Technik, die sich rechnet

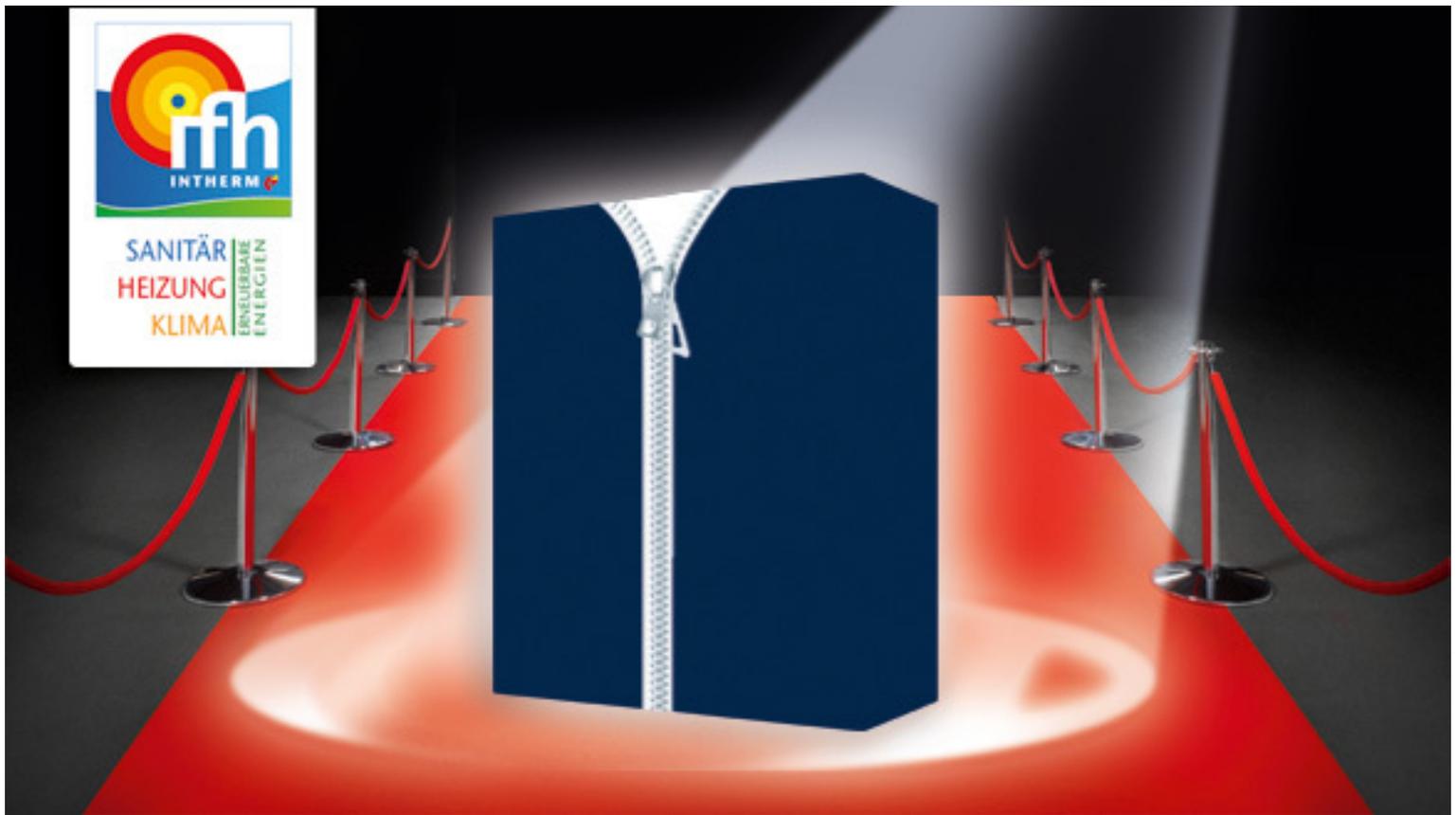
Dass sich Hybridtechnik von MHG rechnet, beweist nicht zuletzt das Öl-Brennwert/Wärmepumpen-System EcoStar Hybrid: Bei einem Heizölpreis von aktuell durchschnittlich ca. 0,92 Euro pro Liter geht die Rechnung für Ihre Kunden auf, wie ein Klick auf unseren Amortisationsrechner mit Eingabe des aktuellen Heizölpreises beweist: [zum Amortisationsrechner](#)



Wann legen Sie los?

Alle Vollhybrid-Lösungen von MHG sind ausgereift und warten nur darauf, von Ihnen eingesetzt zu werden. Weitere Infos gibt's unter www.heute-ist-hybrid.de.

Darüber hinaus präsentieren wir Ihnen im April anlässlich der ifh Nürnberg auf unserem Messestand in Halle 7, Stand Nr. 7325 eine Innovation, die unsere Hybridflotte um eine zusätzliche Attraktion bereichert.



[Newsletter im Web-Browser ansehen](#) - [Vom Newsletter abmelden](#)

BRENNPUNKTE // COMPACT – das elektronische Kundenmagazin der MHG

Herausgeber:
MHG Heiztechnik GmbH

Verantwortlich:
Markus Niedermayer

Redaktionsanschrift:
Braucherstraße 2 | 21244 Buchholz i. d. Nordheide
Telefon: 04181 – 23 55-0 | Telefax: 04181 – 23 55-191
E-Mail: brennpunkte@mhg.de | Internet: www.mhg.de

Redaktion und Gestaltung:
Euro RSCG ABC Hamburg
Agentur für Kommunikation GmbH (GPRA)